

② 活力ある秋田

[秋田市観光クチコミ大使]

株式会社エヌ・ティ・ティ エムイー

取締役 ネットワークビジネス事業本部長

田村 彰敏 氏

③ 挑戦する企業

フォームズ株式会社

メールフォームの無料レンタル-フォームズ



特徴・機能・ 設置方法・ 料金 ブログ 問合せ

フォーム修正 有料ユーザ

必要な時にすぐ

formzu can assemble any forms anytime!

フォームズを利用すると
簡単な操作だけでフォームを作成
無駄な時間とお金を削減できます



おかげ様で18年目 これまで **1,070,993** のフォームが作成されました

問い合わせフォームなら30秒で作成 フォームを作るにはメールアドレスを入力してください

メールアドレスを入力してください

メールフォームを作る

このようなメールフォームを作ることができます

お問い合わせフォーム

宿泊予約フォーム

商品注文フォーム



秋田のICT化を想う

[秋田市観光クチコミ大使]

株式会社エヌ・ティ・ティ エムイー

取締役 ネットワークビジネス事業本部長

たむらあきとし
田村彰敏氏

秋田とのかかわり

NTT東日本の秋田支店長として着任した2012年は、東日本大震災の復興・復旧と地方活性化がいろいろなところで話題となっていました。育った長崎市、津市を思い出しながら以前の秋田の町を想像し、秋田をどうやって盛り上げていこうかと考えていたことを強く覚えています。東京に戻ってからも秋田ゆかりの方々との懇親の機会は平均すると月に1回以上あり、また、職場での飲み会では秋田のお酒を紹介するようにしているので、「秋田出身です」とか、「親が秋田にいます」といった話から秋田のことを想う機会はまだまだ多くあります。

ICT技術を活用して 秋田を盛り上げていくために

秋田ゆかりの皆さんと集まると、秋田の素晴らしい景色、文化、食べ物とお酒を、秋田の皆さんのまじめな人柄などで活性化させていこうという話になりますが、他県でも良いものは沢山あり様々な取り組みをしています。秋田が一步先を行くためには、もう一工夫が必要なのではと思います。

一工夫のためにICT技術の活用は欠かせないものだと思います。ICT技術は日々向上していて、一度導入をあきらめても数年後には機能が充実していたり、他のアプリケーションと連携していたりして導入できるケースも少なくありません。例えば、秋田で仕事をしていた2015年に秋田で開催された『東北六魂祭』で観光客向けの無料Wi-Fiを使って「蓄積されたWi-Fiログ」の分析などを試験的に実施しましたが、Wi-Fiのアクセスポイントも少なかったため分析できるようなデータを集めることができませんでした。それから4年経った現在では秋田市だけでなく、仙北市や男鹿市などの観光拠点でもWi-Fiのアクセスポイントも増えていて今後観光客がどの場所やお店にどれくらい滞留したのかといった分析ができるような環境が整ってきました。

また、現職でも地域のICT化を進めていますが、東京都内でも小中学校のICT化を進めていて、市区単位で夏休みや春休みの時期などは小中学校のパソコンやタブレット、そして校務システムの更改などの工事がかなり立て込んでいる状況です。

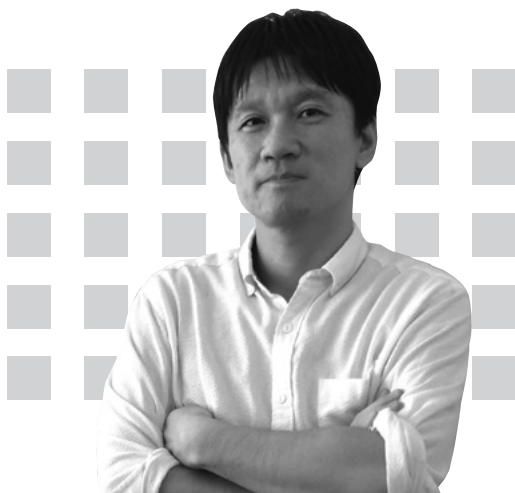
最近のICT技術で言えば、キャッシュレス決済、工場や農業のICT化など、皆さんの会社でもICT技術が身近に感じられるようになってきたのではないのでしょうか？ただ、ICT技術は単に導入すると順調に効果を得られるというものばかりではありません。使い方をサポートすることや使いながら改善することで更なる効果を得られるものも多くあります。

「活力ある秋田」に寄せられる寄稿の中にも自ら取り組んでいこうといったコメントを目にします。大きな改革が伴うケースでは大きな投資が伴うものもありますが、ICT技術の中には身近なことを継続することで実現できるものも少なくありません。先日、秋田にゆかりのあるビジネスマンが東京で2ヶ月毎に集まる『秋田IT Café Tokyo』において、“職場のめんどくさい”を解決しようという取り組みがRPA（Robotic Process Automation）による効率化につながるという話が紹介されていました。こつこつと根気強く取り組むというのは秋田の人が得意なことだと思っています。

見習うような、また、ライバルとなるような地方都市は沢山あります。ICT技術は益々進化していきます。秋田のICT化をサポートするためにも、引き続き首都圏から情報発信などをし続けることができると考えております。

■略歴

- 1963年 長崎県長崎市生まれ
- 1989年 東京工業大学大学院 理工学研究科 修了
- 同年 日本電信電話株式会社 入社
- 2012年 東日本電信電話株式会社 秋田支店長
- 2015年 東日本電信電話株式会社 資材調達センタ所長
- 2017年 現職



挑戦する企業⑪

「クラウドサービス」で 日本全国へ、世界へ

フォームズ株式会社

代表取締役 **小笠原 貴史** 氏

「ここには、世界中からいろいろな人が集まって来る、世界は可能性に満ちているぞ」

2005年、私がシリコンバレーで感じた素直な感想でした。

私は、25歳で東京の電機メーカー系ソフトウェア開発会社を辞めて独立しました。幸いにして、独立後に作った「フォームズ」という Web サービスが上手くいき、インターネットさえあれば仕事ができる状態になりました。そこで2004年、念願だった海外居住の実現とインターネットサービスの中心地の雰囲気を感じるために、1年間の予定でシリコンバレーに行きました。

私が、最初に住んだのは、マウンテンビューという街です。選んだ理由は、マウンテンビューには、グーグルの本社があるため、実際、グーグル本社から、3キロメートルほど離れたところにホームステイしました。面白いことに、当時のシリコンバレーは、日本では一般家庭でも使っていた光回線は普及しておらず、速度の遅い ADSL を使用してインターネットに接続していました。すぐそばに、インターネットを使って世界中の情報を集めている「グーグルがある」にもかかわらずです。その後、パロアルトという街に移りました。パロアルトにはスタンフォード大学があります。マイクロソフト創業者のビル・ゲイツやグーグル創業者2人も在籍していた、世界的な IT 人材、企業を生み出している大学です。実際にシリコンバレーの中心地で生活して、つくづく感じたのは、冒頭の「ここには、世界中からいろいろな人が集まって来る、世界は可能性に満ちているぞ」なのです。

帰国まで1ヶ月の時、いつも行っているゴルフ場で、カリフォルニアの雨季にはよく見られる雨上がりの虹を眺めながら「ネットを使えば、どこでも仕事ができる」「人材さえいれば、秋田でも世界と勝負ができるはずだ」、直観で、そう確信しました。

当社は2005年11月、秋田市に設立したコンピュータのソフトウェア開発企業です。当社の大きな特徴として、ソフトウェアの受託開発は行っておらず、

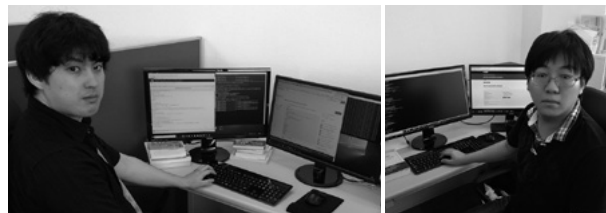
自社で企画、開発した「クラウドサービス」の運営が本業となっております。

このクラウドサービスとは、インターネット上で「申し込み」「アンケート」「問い合わせの受付」などを行うことができる「Web フォーム」が簡単に作れるサービスです。無料で誰でも利用できます。具体的なイメージが湧かない方は、「紙の申込用紙」を「インターネットの入力ページ」に切り替えることができるサービスだと思ってください。

今では「クラウドサービス」という名前も認知され、大きな企業でも一般的に使われるようになりました。そうした時代の変化もあり、おかげさまで、同種のサービスにおいて国内最大級のユーザー数になるまで成長しました。今では、東証一部上場企業から、国立機関に至るまで幅広く利用されており、また、秋田県立大学との AI 開発の共同研究や「あきた地域活性化支援ファンド3号※」から出資も受けており、将来性も評価されています。

※) 秋田銀行(99%)、野村リサーチアンドアドバイザー株式会社(1%)出資ファンド

今後は、当社のクラウドサービスに AI 機能などを追加してさらに強化し、皆様の仕事の効率化を図ってまいります。私がシリコンバレーで感じた「世界は可能性に満ちている、秋田でも世界と勝負ができるはずだ」を実現するために。



世界と勝負するエンジニア

Profile ●

- 設 立 2005年11月
- 事業内容 ソフトウェア開発、経営コンサルティング
- 所 在 地 秋田市中通3丁目3-10
秋田スカイプラザ6F
TEL 018-874-7397
- U R L <https://www.formzu.com/>

2018 ワンコイン
スタンプラリー

多くの方にお楽しみいただきました

実施結果をご報告するとともに、利用回数上位5店舗の取組やPRをご紹介します。

- 実施期間：平成30年9月28日(金)～10月31日(水)の34日間
- 参加店：118店舗(うち新規30店舗)
- 応募総数：1,439枚 ●店舗利用延べ件数：4,317件

事業概要

- ①参加店がワンコイン(500円税込)の商品・サービスを設定し来店者に提供
※任意のWコイン(1,000円税込)設定可能
- ②参加店1回の利用につき1個のスタンプを押印(購入日の異なる同一店舗の押印は2個まで有効)
- ③3店舗のスタンプを集めて応募。抽選で144名に参加店共通お買物券等を贈呈

利用回数上位5店舗の紹介(①工夫のポイント、②店舗の特長)

ナポリピッツァ
コジコジ秋田駅前店

中通二丁目6-2
秋田公営駐車場ビル1F
TEL 874-7979



●ワンコイン商品内容●

【ランチタイム】ピッツァマルゲリータ+ドリンクセット
【ディナータイム】ピッツァマルゲリータ

- ①ドリンクをセットにしたことでランチの時間帯には多くのお客様にご来店いただきました。
- ②イタリア政府公認のナポリピッツァ協会認定店である当店の「ピッツァマルゲリータ」は450℃に熟した薪窯の中で90秒、焼きたて熱々を提供しております。皆様のご来店お待ちしております。(スタッフ高橋)

秋田ビューホテル
ラウンジさくら

中通二丁目6-1
TEL 832-1111



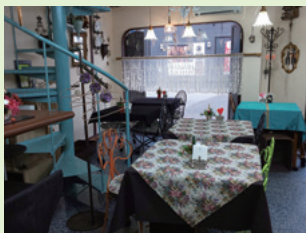
●ワンコイン商品内容●

ケーキセット
(cafe & tea付き)

- ①当店にいらっしゃるお客様は比較的滞在時間が長いことから、おかわりドリンクを積極的にオススメするなどの工夫をしました。
- ②皆様も是非、ゆったり広いソファで会話を楽しみながらホテルメイドのケーキをご満喫ください。(佐藤マネージャー)

Picafe

中通四丁目15-9
TEL 832-5916



●ワンコイン商品内容●

Picafe 風ミートソース
(サラダ&コーヒー付き)

- ①「美味しい!安い!」をテーマにワンコインで提供したミートソースが好評で、秋田駅前に勤務されている会社員の方々に期間中2度、3度とご来店いただきました。
- ②食器にもこだわって美味しいものを提供しておりますので、是非ご来店ください。(武田店長)

市場のすしやさん

卸町二丁目2-7
秋田まるごと市場レストラン街
TEL 824-3791



●ワンコイン商品内容●

活チラシ丼
(みそ汁付き)

- ①繁忙となるランチタイムでのワンコインメニュー提供となったため限定20食とし、お客様を待たせないように心がけました。
- ②当店は全国から取り寄せた厳選食材を使用したネタとボリュームが自慢です。その鮮度をご体感ください。(進藤店長)

ディアポーク泉店

泉北四丁目2-6
TEL 863-6129



●ワンコイン商品内容●

八幡平ポーク精肉セット

- ①当店の看板商品である「八幡平ポーク」をお任せのお得な盛り合わせで提供しました。盛り合わせということで、お得に様々な種類のお肉を楽しむことができたとの声をいただいております。
- ②今後も安心安全な商品の提供に努めてまいります。(齋藤マネージャー)

参加店からのご意見

- 初めて来店されたお客様もいて、良いPRの機会になった
 - 楽しそうに回るお客様が多く、良い企画だなと感じた
 - 毎年、秋の開催を楽しみにしているというお客様が増えてきている
 - ×今回はスタンプカードを新聞に印字したが、折込の方が良かった
- ※スタンプラリーには参加せず、ワンコイン商品だけほしいというお客様が多かった。ワンコインでの販売はスタンプラリー参加を前提とすべきではないか

秋田商工会議所

タウンスクール

プロから学び
楽しく体験♪ 受講料 無料
全40講座

街の
寺子屋

平成30年度 実施報告

【実施期間】

平成30年10月1日(月)
～11月11日(日)

【参加店舗】40店舗

【受講者数】延べ346人

タウンスクールとは

個店の店主が自ら講師となって自店舗を会場に講座を開き、プロフェッショナルの立場から技術やコツを情報提供することで、新たな自店(店主)のファン獲得と集客力アップにつなげるため実施しています。

平成25年度より6回目の実施となった今年度は、秋田魁新報全面広告で全講座内容を周知したほか、フェイスブックで40講座の開催情報を随時発信、PRしました。

開催した講座の一例



【美味しい珈琲の淹れ方教室
(ドリップ・初級編)】
南蛮屋あおい



【東洋医学に基づく
秋の食べ方ポイント料理教室】
Natural kitchen アンジェリカ



【簡単に出来るフラワーアレンジ】
有通町花のさとう



【足(脚)の悩み対策と靴・歩行講座】
マルシュ



【眼鏡と補聴器の分かりやすいお話】
時計・メガネのイチノセキ広面店

参加店からの意見

▶ 得られた効果

- タウンスクールに出た店ということで信頼度が上がり、参加効果を感じた
- 昨年受講できなかった方から早々に申込みを受け、継続実施の効果を感じた

▶ 参加した感想

- タウンスクール開講の新聞記事を読んで予約をいただいた
- 新聞全面広告よりも昨年のチラシ折込の方が反応が良かったと思う

▶ 今後に向けた対策

- 受講者に割引チケット渡して次回の来店を促したが反応が良くなかった。再来店につながる効果的な販促方法を考えたい
- チラシの講座内容がお客様にうまく伝わっていなかったように感じたので、キャッチコピーを工夫して一目で内容がわかるようにしたい


秋田の活性化へ向けて行動を
 ～青年部新年賀詞交歓会～

1/15

三浦会頭をはじめ友好団体から来賓86名、会員93名が参加し、平成31年新年賀詞交歓会を秋田ビューホテルで開催。進藤文仁会長（㈱マルシン代表取締役）が「我々の活動は直ぐに答えが出るものではなく小さなものかもしれないが、秋田の活性化へ向けてこれからも行動し続けていく。また、昨年6月に五所川原で開催された東北ブロック総会において、2022年度の青年部全国大会の秋田市開催を承認いただいた。大きな夢の実現に向けて一層努めてまいりますので、ご理解とご支援をお願いしたい」とあいさつし、三浦会頭ら来賓から祝辞をいただいた後、交流を深めた。

また、次年度会長予定者の阿部隆志氏（㈱縁コーポレーション代表取締役）が紹介され、同氏は「次年度は“つなぐ軌跡 育む未来 ～魅力あるあきたの創造へ～”をスローガンに、地域創生へ向けて邁進していく」と抱負を述べた。


新年にあたり交流を深める
 ～秋田異業種交流会新年会～

1/17

料亭濱乃家において会員43人が参加し開催。

はじめに七山慎一会長（羽後電設工業㈱代表取締役）が「昨年の秋田県は、秋田犬にはじまり金足農業の活躍、なまはげのユネスコ無形文化遺産登録など明るい話題がたくさんあった。今年も明るいニュースが多く、皆さんにとって良い年であるようお願いしている」とあいさつ。

その後、藤井明相談役（㈱かおる堂代表取締役）のご発声により、日本酒で乾杯を行った。活発な名刺交換や互いの近況報告を行うなど、新しい年の抱負を語り、和やかに懇談した。



あいさつする七山会長

三浦会頭を囲み懇談

～建設・運輸交通・観光料飲・情報通信合同部会～

1/22

4部会から52名が参加し、ホテルメトロポリタン秋田で開催。三浦会頭が昨年の経済動向を振り返りながら、今年の抱負について講演した。「クルーズ船寄港は今年過去最多の28回（うち秋田港23回）となる見通し。乗船客に対し、秋田を強く印象づけることが重要である。観光港、商業港として、そして洋上風力が活発になってきていることを受け、エネルギー港としての発展を期待する。また、今年9月開催のラグビーワールドカップ日本大会に参加するフィジー代表チームの事前合宿先が秋田市に決まったことを機に、フィジーとのラグビー交流、観光・経済交流を一層推進していく」と述べた。

懇親会では、活発な異業種交流が図られた。

スマートフォン決済の現状と導入について学ぶ

～第4回情報通信部会(オープン)～

1/24

新たな決済方法として普及が期待されているスマートフォン決済についてのセミナーを秋田ビューホテルで開催し、93名が参加した。

基調講演では、消費生活ジャーナリストの岩田昭男氏が「日本のキャッシュレス決済比率は諸外国に比べ低く、導入への抵抗も強いが、QRコード決済は手数料が安く、初期投資も少ないことから最近普及してきている。手数料引下げ等、政府が積極的な姿勢を見せている今が導入のチャンスである」と述べた。

続いて、LINE Pay（㈱事業開発室戦略チーム）の増田勝治氏、NTT東日本（㈱秋田支店カスタマリレーション担当課長の古莊謙氏、㈱秋田銀行営業企画部主査の齊藤拓則氏が店舗や観光地等での導入事例を紹介。LINE Pay（㈱）の増田氏は、「LINEを利用し、誘客促進やインバウンドにも対応していく。消費税増税対策のポイント還元間に合うよう、まずは気軽に試してほしい」と積極的な導入を呼びかけた。



女性起業家大賞表彰式 ～秋田県商工会議所女性会連合会～

1/24



橋昌代代表と「Aプランニング」山脇幸美代表に表彰状と副賞を贈呈した。

県連会長賞の「アロマテラピーショップPfre」は「香りで秋田を元気にしたい」という思いから、2017年秋田市の広小路にカフェを併設したアロマテラピー関連商品の販売ショップを開業。秋田杉の精油を使用したオリジナルブレンドのアロマオイル「Akita美人の香り」を販売しているほか、現在は秋田杉の精油のアロマ環境洗剤を開発中である。

なお、県連会長賞と県女連会長賞の2名については、全国商工会議所女性会連合会が主催する第18回女性起業家大賞への推薦が決定している。

県内6商工会議所女性会員等53名が参加し、秋田キャッスルホテルで開催。

女性起業家大賞は、女性ならではの視点で革新的な経営を行い、事業を成功させている女性起業家の顕彰・奨励を目的とするもの。11月15日の審査会で各賞を決定し、県商工会議所連合会会長賞の「アロマテラピーショップPfre」二田雪絵代表、県商工会議所女性会連合会会長賞の「杜のcafé SYANA」遠藤育子代表、奨励賞の「KOhYA」高



受賞の挨拶をする二田代表

他県に学び労働力の維持を ～第2回議員懇談会～

1/29

役員・議員等77名が参加し、秋田キャッスルホテルで開催。日本銀行秋田支店長の吉濱久悦氏が「秋田県における労働力確保に向けた課題」と題して講演した。吉濱氏は「人口減少・高齢化に伴い就業者の減少が続く本県の経済成長維持には、労働力確保が必須であり、女性・高齢者の労働参加が不可欠だが、現状は介護や自身の傷病を理由とする非就業者が多い。また完全失業率の高い若年層には、雇用のミスマッチ解消のため県外を市場とする製造業などの産業の育成が必要。本県より就業者数が少なくても労働力率が高い山梨県や人口減少を抑えている福井県を参考に、介護や治療をしながら働ける環境の整備、雇用条件の改善などに粘り強く取り組むことが大切である」と述べた。続いて、平成30年秋の叙勲・褒章受章の当所会員等に賀状と記念品を贈呈した。



吉濱氏

保険とリース、相続・事業承継の
ご相談はお気軽にどうぞ!!



株式会社
北日本ベストサポート

〒010-0967 秋田市高陽幸町8番17号 岸ビル内
TEL.018-883-1888 (代) FAX.018-883-1822
URL <http://www.knbs.jp>

働き方改革



経営者目線の
セミナーしてます。

中小企業活性化サポート

秋田市卸町1-3-2 秋ト協ビル
TEL 018-853-5005

社会保険労務士 高橋 朱実

社会保険労務士 富沢 克次
社会保険労務士 武田 明子

ステンレス、スチール、アルミのことなら
製作から施工まで…



ステンレスのササキ
有限会社 佐々木製作所

代表取締役 石郷岡 誠

〒010-1601 秋田市向浜一丁目6-1
TEL 018-874-7881 FAX 018-874-7882
URL : <http://www.sasakiss.co.jp>

TAPROS
もっとクリーンエネルギー



そこに暮らしがある限り

タプロス株式会社
TAPROS CORPORATION

代表取締役社長 木村 繁

URL <http://www.tapros.co.jp> E-mail tapros@tapros.co.jp

本社 〒011-0901 秋田市寺内字後城322-3 TEL 018-845-1141 FAX 845-5079
横手支店 〒013-0044 横手市横山町2-3 TEL 0182-32-2612 FAX 33-4540
大館営業所 〒017-0872 大館市片山町3丁目13-40 TEL 0186-42-1335 FAX 42-1356
北秋田営業所 〒018-3301 北秋田市綴子字大堤道下95-2 TEL 0186-63-1451 FAX 63-0130
能代営業所 〒016-0878 能代市字臥龍山39-4 TEL 0185-52-5151 FAX 54-8183
由利本荘営業所 〒015-0041 由利本荘市薬師堂字谷地97-1 TEL 0184-22-3134 FAX 24-3582

秋田市内 企業 景況調査

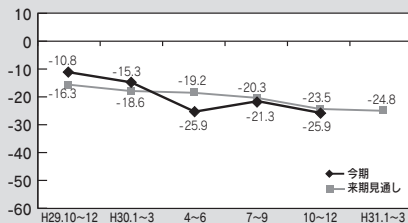
10～12月期

<業況DI値>小売業、卸売業が改善、 建設業、サービス業、製造業は悪化

<来期の見通し>サービス業が横ばい、製造業、卸売業が改善を見通す一方、建設業、小売業は悪化の見通し
調査対象数250社、有効回答数209社(回答率83.6%)

■業況DI値(全産業)

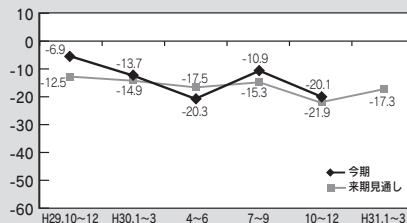
今期のDI値は、全産業で▲25.9と前期と比べ悪化。来期は、▲24.8と今期と比べわずかな改善の見通し。



	今期 A	前期比 A-前期	来期見通 B	今期比 B-A
建設業	▲12.8	-3.5	▲23.1	-10.3
製造業	▲31.1	+0.6	▲17.1	+14.0
卸売業	▲27.5	-9.6	▲22.0	+5.5
小売業	▲30.0	+3.3	▲35.0	-5.0
サービス業	▲26.8	-11.5	▲26.8	+0.0

■売上額・完成工事額DI値(全産業)

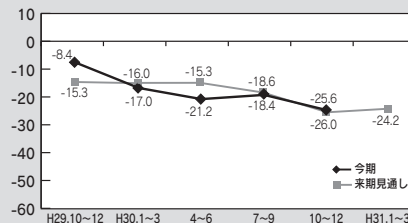
今期のDI値は、全産業で▲20.1と前期と比べ悪化。来期は、▲17.3と今期と比べわずかな改善の見通し。



	今期 A	前期比 A-前期	来期見通 B	今期比 B-A
建設業	▲10.0	-19.3	▲2.5	+7.5
製造業	▲13.3	+11.1	▲18.1	-4.8
卸売業	▲31.7	-34.2	▲17.1	+14.6
小売業	▲30.0	+8.5	▲27.5	+2.5
サービス業	▲16.3	-11.2	▲20.9	-4.6

■採算(経常利益)DI値(全産業)

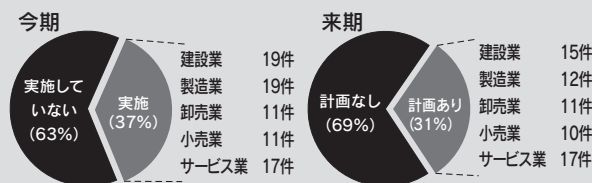
今期のDI値は、全産業で▲25.6と前期と比べ悪化。来期は、▲24.2と今期と比べわずかな改善の見通し。



	今期 A	前期比 A-前期	来期見通 B	今期比 B-A
建設業	▲25.7	-14.1	▲25.6	+0.1
製造業	▲37.8	-10.9	▲20.0	+17.8
卸売業	▲24.4	-6.5	▲20.0	+4.4
小売業	▲17.5	+13.3	▲25.7	-8.2
サービス業	▲21.4	-16.3	▲30.2	-8.8

■設備投資

今期で最も多かったのは建設業・製造業(ともに19件)、次いでサービス業(17件)、卸売業・小売業(ともに11件)の順となっている。



■経営上の問題点

製造業、卸売業、小売業で「需要の停滞」を第1位に挙げている。建設業は「官公需要の停滞」、サービス業は「従業員の確保難」を第1位に挙げている。また、小売業は「従業員の確保難」も第1位に挙げている。

	第1位	件数	%
建設業	官公需要の停滞	10	25.0%
製造業	需要の停滞	11	26.8%
卸売業	需要の停滞	13	33.3%
小売業	需要の停滞・従業員の確保難	7	18.4%
サービス業	従業員の確保難	10	24.4%

秋田市内小売店における「年末・年始商戦」動向調査結果

《調査対象》秋田市内大型小売業者28店舗(店舗面積1,000㎡以上の百貨店、スーパー、ホームセンター、家電量販店等)、中小小売業者20店舗

《回答数》大型店28店舗(回答率100.0%)、中小店19店舗(回答率95.0%)

《調査期間》大型店:平成30年12月25日(火)～平成31年1月3日(木) 中小店:平成30年12月25日(火)～平成31年1月10日(木)

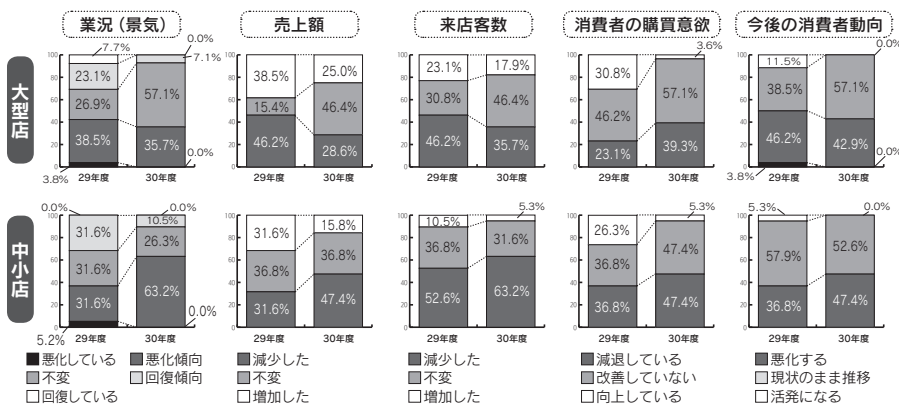
《調査結果》業況では、大型店で「不変」が過半数超えの57.1%と前年比で30.2ポイントの大幅なプラスとなり、この5年で最高の割合となった。中小店では「回復している」、「悪化している」との回答はなく、「回復傾向」が10.5%と前年比21.1ポイントの大幅なマイナスとなった一方、「悪化傾向」が63.2%と前年比31.6ポイントの大幅なプラスとなった。

売上額では、大型店で「不変」が46.4%と31.0ポイントの大幅なプラスとなる反面、「増加した」、「減少した」は前年比でマイナスとなった。中小店では「不変」が前年と横ばいの36.8%、「減少した」が前年比15.8ポイントプラスの47.4%、「増加した」が前年比15.8ポイントマイナスの15.8%となり、前年に比べ減少傾向が強まる結果となった。

来店客数では、大型店で「増加した」が17.9%と前年比で5.2ポイントのマイナスになったため、「減少した」と「不変」の合計が82.1%に増加し、客数が増加しない状況が続いている。中小店では「減少した」が前年比10.6ポイントプラスの63.2%、「不変」が前

年比5.3ポイントマイナスの31.6%、「増加した」が前年比5.3ポイントマイナスの5.3%となり、一層減少傾向が強まる結果となった。

今後の消費者動向では、大型店で「現状のまま推移する」が57.1%と前年比で18.7ポイントの大幅なプラスとなり、前年からの景気低迷の継続を見込む回答が多かった。中小店では「活発になる」との回答はなく、「現状のまま推移する」が前年比5.3ポイントマイナスの52.6%、「悪化する」が前年比10.5ポイントプラスの47.4%となり、前年同様、現状維持を見込む企業が多い状況にある。



不動産から総合リフォームまでワンストップで

(同)鈴木建装

代表社員

鈴木 一正

住所/泉字登木214-2
TEL/893-6648
営業時間/9:00~17:00
定休日/なし ※お盆・年末年始除く
URL/http://www.suzuken-akita.jp

塗装・リフォーム業として創業し、今月5周年を迎える当社は昨夏、新社屋に移転し不動産事業をスタート。不動産管理のご相談からリフォーム施工までワンストップ対応で、費用も時間も大きく抑えられることが強みです。

不動産に限らず、屋根・外壁・軒天等の各種塗装、防水処理シーリング、屋根・外壁張替、雨樋・サッシ・玄関交換など、何でも当社の職人・社員にお任せください。春はもうすぐ！お気軽にご相談を！！



お任せください！



新社屋

蛇口をひねると秋田の地酒!?

かまど炊き あきた飯

代表

犬塚 智

住所/中通4-17-8 5F
TEL/853-8121
営業時間/17:30~23:00
(LO 22:30)
定休日/日曜(連休の場合は最終日が定休)

秋田駅徒歩1分の郷土料理店。飲み放題にも対応している秋田の地酒が出る蛇口は、銀蛇口(高清水、千代緑、両関の3種類)と金蛇口(千代緑の特別純米酒)があり、当店の名物にもなっています。また、昔ながらのかまどに薪をくべて炊きあげる「あきたこまち」や、秋田県産馬刺など地元食材にこだわり、それを活かす調理法で提供しています。宴会のご予算、席の貸切(15名以上で可)などは是非ご相談ください。



地酒が出る蛇口



落ち着いた雰囲気店内

地産地消で秋田の魅力伝えます

酒丸 SAKEMARU

代表

加藤 真貴子

住所/中通三丁目4-8
江川ビル2F
TEL/832-8877
営業時間/17:30~22:00
(要予約)
定休日/日曜

なかいち駐車場入口の向かいにある当店では、秋田の地酒、本格焼酎を始め、選りすぐりのお酒が時間無制限で飲み放題です。地元産にこだわった食材で女将が作る料理はどれも絶品とあって、県内外の酒好き&食通を唸らせています。コースは5千円~(税別)で、6千円コースには特別な逸品も。また仲小路にある2号店では、日本酒のプライベートブランド「干」を監修したマスターが演出する「酒」「食」「くつろぎの空間」を楽しめます。



温かな雰囲気店内



仲小路店の外観

エアコンメンテで快適にドライブ

カルアス (株)CARAS

代表取締役

高橋 雅彦

住所/寺内字イサノ131
TEL/853-6303
営業時間/9:00~18:00
定休日/日・祝日

16年間、自動車整備の経験を積み、平成29年に独立開業。国産車はもとより、外車、特殊車両の整備にも対応できる技術が強みです。当社おすすめメニューが「エアコンガスメンテナンス」。ガスの不純物を取り除き、最適まで補充することで、エアコンの冷却能力・フロントガラスの曇り除去機能の改善、燃費向上が期待できます。軽・普通自動車の場合、10,800円~12,600円(税込)で対応していますので、お気軽にお問合せください。



30分程度で作業完了



ようこそ!会議所へ

新会員紹介

企業のやる気を応援します!

信用の証し

「会員章プレート」を掲げて
会議所会員をPR
※販売価格 2,160円(税込)



(同)HAC
居酒屋
斉藤 智也
827-4217
中通四丁目13-12

(株)さきがけデジタル
秋田魁新報社のデジタル
コンテンツの販売・管理
加藤 卓哉
896-6733
山王臨海町1-1 秋田魁新報社内

(有)河辺ドライブイン
ドライブイン
曾我 雅也
882-2361
河辺和田字坂本南 262

高橋めぐみ
社会保険労務士事務所
社会保険労務士業
高橋 めぐみ
863-3467
新屋豊町 10-32-2

グローリー(株)秋田営業所
精密機械の製造販売・メンテナンス
竹内 俊一
866-6455
山王六丁目1-24
山王セントラルビル1階

(株)ケーズ企画
鋼構造物の設計及び施工図の作成
工藤 喜一
883-0750
向浜一丁目6-6

司法書士おぎわら
相続登記事務所秋田
司法書士業
荻原 正樹
827-5280
東通五丁目12-17 パレットハウス1階A

(株)いなほ米穀
米卸業
村崎 大和
080-5221-4303
南秋田郡大潟村字南一丁目59-9

(株)Gステージ
土木工事業
貴志 英昭
838-7495
広面字大袋 39

ファイオン(株)
情報通信業
北嶋 友暁
838-6347
中通四丁目1-2
秋田スクエアビル6階 G号

(株)Local Power
化学製品製造業
寺田 耕也
838-6943
八橋大畑二丁目3-1
WhiteCube1階

(株)あきたタウン情報
出版、広告、催事
北嶋 暢哉
838-1225
山王新町 1-29

(有)熊倉装備
内装工事仕上
熊倉 茂
824-0027
寺内蛭根一丁目2-29

(株)ローソン東北開発部
宮城・秋田エリア
ローソンのフランチャイズチェーン展開
新沼 秀樹
866-9668
八橋大畑一丁目4-25



専門サービス部会長の選任について

当所専門サービス部会長の福士文友氏の逝去に伴い、後任の部会長が選任されました。

(任期は2019年10月31日まで)

専門サービス部会 部会長 杉本 公彦

(株)RB advance 代表取締役

あきた商工会議所報 広告募集のお知らせ

毎月10日発行、会員事業所等約5,400社にお届けしている本誌で、広くPRをしてみませんか。是非、情報発信にご活用ください。

■広告サイズ・料金

(税込)

サイズ	寸法 (cm)		掲 載 月			
			4～9月		10～3月	
			モノクロ料金	カラー料金	モノクロ料金	カラー料金
A	縦 10.5 × 横 16.9		43,200円	64,800円	44,000円	66,000円
B	縦	縦 10.5 × 横 8.3	21,600円	32,400円	22,000円	33,000円
	横	縦 5.0 × 横 16.9				
C	縦 5.0 × 横 8.3		10,800円	16,200円	11,000円	16,500円

※割引特典として、年10回以上掲載の場合は掲載10回目に1回分掲載無料、年6回以上掲載の場合は掲載6回目に1回分半額となります

※掲載ページは指定できません

※4月号と1月号はモノクロ広告のみの掲載となります

※掲載スペースの関係で、ご希望月に掲載ができない場合がございます

※7月号の暑中見舞い広告、1月号の年賀広告につきましては別途募集します

※掲載規程は当所ホームページでご確認ください (<http://www.akitacci.or.jp/syohou>)

■お申込・問合せ 秋田商工会議所 企画振興課 TEL 866-6679

これからの行事

～お待ちしております～

月日	行事	時間	場所
2/14	情報通信部会「働き方改革に向けた中小企業支援セミナー」	13:30～	イヤタカ
2/15	消費税軽減税率対策セミナー	13:30～	第一会館本館
2/19	クレジットカード・EC・QRコード決済導入説明会	14:00～	当所7階
2/20	経営計画策定セミナー	13:30～	ホテルメトロポリタン秋田
2/25・27・3/1・5・7・11・12・14	税務相談コーナー	13:00～	当所1階
2/26	常議員会	12:00～	当所7階
3/6	健康経営セミナー & 会員交流懇談会	15:30～	秋田キャッスルホテル

☞は、今月のととく情報便で詳細を確認できます

平成30年分

確定申告

ネット申告が **更に便利になりました!**
詳しくは [確定申告](#) [検索](#)

スマホでも申告できます
※年末調整済の給与所得が1箇所のみの方が特に便利です

マイナンバーの記載+本人確認書類の提示又は写しの添付が必要です
※ネット申告 (e-Tax) で提出の場合は、本人確認書類の提示又は写しの添付は不要です

申告と納税	所得税および復興特別所得税・増与税	消費税および地方消費税(個人事業者)
窓口での相談・申告書の受付は、平成31年2月18日(月)からです。	平成31年 3月15日(金)まで	平成31年 4月1日(月)まで

確定申告書の作成に当たっては、「復興特別所得税額」の記載漏れのないようご注意ください。

経営のヒント!

経営に役立つ
サイトを紹介

事業引継ぎポータルサイト

／中小企業基盤整備機構

中小企業・小規模事業者の方の後継者問題を解決するため、事業引継ぎのポイントや相談窓口を紹介するポータルサイトです。是非ご利用ください。

[事業引継ぎポータルサイト](#)

[検索](#)

★もちは餅屋へおまかせ!★



バリトン伊藤さん

住宅リフォームのプロ集団

奥羽住宅産業株式会社

■お問い合わせ **0120-444-877**



2019
千秋花火

新議員さんの横顔



損害保険ジャパン日本興亜(株)秋田支店

支店長 岡田 淳氏

当社秋田支店は、1944(昭和19)年2月に秋田駐在を開設、1947年に支店へ昇格し、本年、駐在開設時から75周年を迎えることができました。これまでの秋田の皆様の温かいご支援に心より御礼申し上げます。

当社は「お客さまの視点ですべての価値判断を行い、保険を基盤としてさらに幅広い事業活動を通じ、お客さまの安心・安全・健康に資する価値ある商品やサービスを創造し、社会に貢献する」という企業理念のもと活動しています。人口減少、少子高齢化、健康寿命延伸などの社会課題に加え、自然災害の大規模化・常態化など変化の激しい時代にこそ、課題解決に貢献するとともに、安心・安全で持続可能な秋田の未来に向けて、当社が社会のインフラとしての役割を果たしていかなければならないと強く認識しています。

今後ともよろしくお願ひします。

一般貨物輸送・JR貨物コンテナ・倉庫・大型クレーン作業・重量物運搬/据付・引っ越し・海上コンテナ輸送・輸出/輸入通関業務・フェリー

秋田運送株式会社

代表取締役会長 石田 哲治

代表取締役社長 近藤 俊一

本社 010-0802 秋田市外旭川字水口155-1

TEL 018-824-1081 FAX 018-862-8751

URL <http://akitaunso.co.jp>

MAIL: akitaunsou@akitaunso.co.jp

お得で快適な **高速バス**

<p>東京 (新宿)</p> <p>運賃(大人) 片道... 9,700円 往復... 16,700円</p>	<p>秋田</p> <p>運賃(大人) 片道... 4,100円 往復... 7,400円</p>	<p>仙台</p>
<p>秋田・長崎屋発</p> <p>22:00</p> <p>ハイアット・リージェンシー東京発</p> <p>21:40</p> <p>秋田中央交通株式会社 高速バス予約センター TEL.018(823)4890 URL https://www.akita-chuokotsu.co.jp</p>		
<p>秋田駅東口発</p> <p>7:00発 8:00発 9:00発 10:00発 11:00発 12:00発 15:30発 16:30発 18:00発 18:50発</p>	<p>宮交仙台高速バスセンター発</p> <p>8:00発 9:20発 10:40発 12:00発 14:15発 15:20発 16:20発 17:30発 18:15発 19:00発</p>	

寺町探訪マップができました!

大好評の「寺町探訪マップ」をこのたび新たに4寺院を追加掲載し制作しました。

初代久保田（秋田）藩主佐竹義宣が、久保田城築城と同時に行ったまちづくりで生まれた「寺町」には、現在も約40の寺院が残っています。「寺町」に足を踏み入ると、そこに大通りの喧騒はなく、厳かな寺院群が姿を現します。歴史を感じに「寺町」をぜひ歩いてみてはいかがでしょうか。

マップは当所での配布のほか、ホームページからもダウンロード可能です。 [寺町観光研究会](#) [検索](#)



表面

裏面

※寺院内の見学やご朱印をご希望の方は、事前に電話でお問い合わせください。

●お問合せ 秋田商工会議所 寺町観光研究会（企画振興課内） TEL 866-6679

最新技術・マーケットトレンドを体感し、製品・サービスをブラッシュアップ!

秋田県信用保証協会 展示会等視察支援事業

県外で行われる展示会等の視察（見学）費用を補助いたします

※当協会の保証をご利用の企業が対象となります。
※視察支援対象となる展示会には一定の要件があります。
※くわしくは当協会ホームページをご覧ください。秋田事業部までお問い合わせください。

秋田事業部 TEL (018) 863-9016
〒010-0923 秋田市旭北錦町1-47 秋田県商工会館2階
<http://www.cgc-akita.or.jp>



経営者の未来と
会社の安心のために。

●お引受けには所定の条件があります。本商品をご検討の際には「重要事項説明書（契約概要・注意喚起情報・その他重要なお知らせ）」「ご契約のしおり・約款」を必ずご覧ください。 AXA-A1-1801-0096/9F7

アクサ生命

会社を守りながら、
ご勇退後をより豊かなものにするために。

アクサの 長期保障の 定期保険 フォロアップライフ

災害保障重点期間設定型定期保険

特長1 98歳までの長期の死亡保障を、
割安な保険料で準備できます。

ご契約から一定期間は災害以外を原因とする死亡保険金を抑えるため、その分保険料が割安です。

特長2 まとまった資金が必要になったときには、
契約者貸付や払いもどし金をご活用いただけます。

特長3 簡単な3つの告知項目でお申込みできます。
医師の診査は不要です。

※告知項目についてはパンフレットでご確認ください。

アクサ生命は、商工会議所と協力し、会員事業所の各種ニーズ（弔慰金・見舞金制度、退職金制度、リスク対策や事業承継など）を共済制度／福祉制度でサポートしています。

アクサ生命保険株式会社

秋田支社 秋田営業所

〒010-0921 秋田県秋田市大町3-5-1 秋田大町ビル6階
TEL018-862-1670