

～ 物価高騰に負けない! 収益改善に向けた…価格転嫁対策のポイント～

「値上げできない」「利益を出せない」からの脱却!

日程 ▶ 2024年9月26日(木)
13:30～15:30

会場 ▶ イヤタカ (秋田市中通6丁目1-13)
TEL:018-835-1188

からの脱却!

資材・原材料価格の高騰、人件費の引上げ等、業種を問わず利益を出しにくい状況が続いています。円滑な事業継続のためには、取引価格の適正化や価格転嫁を行う必要があると認識しつつも、値上げができない、利益を出せない状況にあるのではないのでしょうか。本セミナーでは、取引先にどのように値上げを交渉すればよいのか、相手は値上げをどのように感じるのかなど、価格転嫁の進め方についてアドバイスいたしますので是非ご参加ください。

1. 講演

**受講
無料
定員40名**

主な講座内容

- ◎ 価格転嫁を取り巻く現状
 - ・物価・人件費高騰の現状
 - ・価格転嫁促進政策の現状 他
- ◎ 価格を決める3つの要素
 - ・コスト・競争環境・需要対応
- ◎ 各業界における価格転嫁の考え方・有効策
 - ・価格転嫁ができた企業の事例、困難事例
 - ・価格転嫁の成功要因
- ◎ 価格交渉の手順
 - ・交渉の準備
 - ・中間業者向け・最終消費者向けの値上げ交渉の進め方
- ◎ まとめ ～中・長期的な付加価値づくり～

2. 情報提供

秋田県よろず支援拠点「価格転嫁サポート窓口」及び「下請けかけこみ寺」について

- ◎ 窓口の概要、支援事例

◆◆ 講師プロフィール ◆◆



中小企業診断士
販売士検定1級

はし もと いずみ
橋 本 泉 氏

昭和40年東京生まれ。昭和63年青山学院大学文学部卒。大学卒業後、(株)和光(銀座)勤務。紳士服売り場、婦人雑貨売場にて販売、商品開発、顧客情報管理、新人研修、ディスプレイ担当。平成8年独立。商店街、宿泊施設等の商圈、競合店調査、売場作り・演出のコンサルティングをはじめ、創業、女性のための起業塾、接遇の工夫、新入社員の心得、繁盛店研究、部下育成、POP/ラッピング等々、幅広いテーマで、企業・団体・全国の商工会議所・商工会等、講演・セミナー講師として活動を実施中。

申込み先 秋田商工会議所 経営支援課 担当:佐藤 (TEL 018-866-6677 FAX 018-862-2101)
申込方法 下記申込書をFAX送付いただくか、右記QRコードから9月18日(水)までお申込みください。

参加申込QR



参加申込書 ※3名以上で申し込む場合は、コピーしてご使用ください。 ▶▶▶ **FAX 018-862-2101**

事業所名	T E L
所在地	F A X
受講者名 ① ②	E-mail
業 種 <input type="checkbox"/> 製造 <input type="checkbox"/> 建設 <input type="checkbox"/> 卸売 <input type="checkbox"/> 小売 <input type="checkbox"/> サービス <input type="checkbox"/> 飲食 <input type="checkbox"/> その他 <input type="checkbox"/> ※業種に☑を入れて下さい。	

※ご記入いただいた個人情報、主催者からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。